



تقرير الشركة النهائي

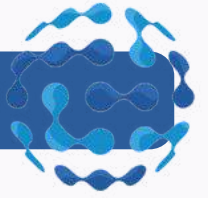
شركة المستقبل

2023 - 2022

أسم المتطوع: لا يوجد
المشرف الأكاديمي: أ.وفاء العلياني

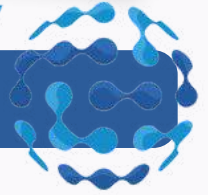


الفهرس



..... قسم الانتاج الملخص التنفيذي
..... قسم المالية قسم الموارد البشرية
..... الخطة الاستثمارية قسم البحث والتطوير
..... الخطة المستقبلية قسم التسويق

الملخص التنفيذي



من نحن؟

فريق عمل ناشئ يطمح بأن يكون جزء من رواد المستقبل.

شركة المستقبل مجموعة من الطلاب من مختلف التخصصات كرسوا وقتهم وجهدهم في البحث عن حلول تسهل الحياة وتحقق الأستقلال الذاتي لمن يحتاجه عن طريق أستخدام تقنية انترنت الأشياء والتكنولوجيا في منتجاتهم لتواكب رؤية عمان 2040

رؤيتنا

(١ / تطوير الصناعات والتكنولوجيا / عمان / ٢٨)

أن تكون الشركة الناشئة الأفضل في مجال تطوير التكنولوجيا والصناعات الحديثة في سلطنة عمان بحلول عام ٢٠٢٨

رسالتنا

نحن المستقبل الذي يطمح الجميع للوصول إليه

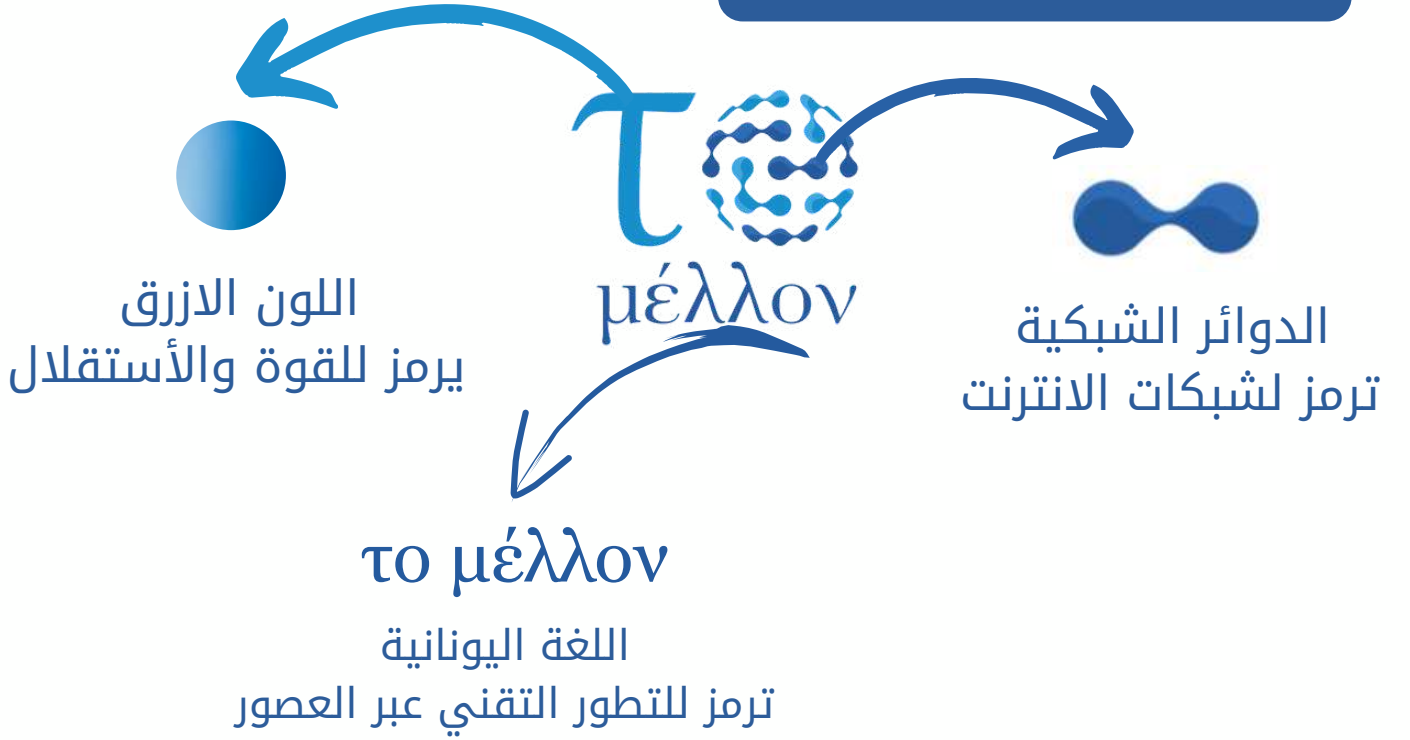
نسعى يداً بيد مع الشركاء الاستراتيجيين لنكون شركة عمانية رائدة في تحقيق الاستقلال وصناعة مستقبل مستدام قادر على إستيعاب المستجدات ويواكب تطور التكنولوجيا والتقانة الحديثة

قيمنا

نلتزم بالقيم للمساهمة في بناء مجتمع واعي ومثقف في مجال التكنولوجيا

المصداقية الاستدامة المرونة الجودة الابتكار

فلسفة الشعار



المنتج والخدمة

- منتج (عربانتنا) هو جهاز ذكي على هيئة عربة بها بعض القطع الالكترونية التي تطور من عملها وتمنحها بعض الميزات الخاصة ويتم تركيب اي نوع من أنواع السلات عليها لتلائم استخدامها في مراكز التسوق والمطارات والمخازن.
- خدمة التصميم: تصميم خاص للمستهلك ثلاثي الأبعاد يسمح له بتحديد حجم العربة والميزات الإضافية التي تناسب مهام العربة.

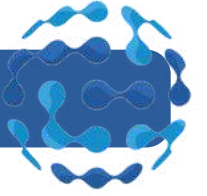


رأس مال الشركة
٩٦٢.٥ ريال عماني

الأداء العام لشركة والانجازات

- تم اختبار وتقييم المنتج في الحرم الجامعي.
- تعمل شركة المستقبل للحصول على ملكية فكرية.
- شاركت شركة المستقبل في مجموعة من المعارض والملتقيات العلمية.
- إعداد مجموعة من الاتفاقيات لتنظيم عمل الشركة وتهيئة الموارد البشرية.
- ظهور الشركة إعلامياً في تلفزيون سلطنة عمان ووسائل التواصل الاجتماعي.
- تم تعيين مستشار قانوني لشركة لحفظ حقوقها والتدقيق في الاتفاقيات والعقود

قسم الموارد البشرية



على أصحاب الأعمال في مختلف القطاعات أن يبذلوا جهوداً إضافية
وجادة توجد الفرصة أمام المواطنين الراغبين في العمل"
جلالة السلطان قابوس 1989م



تم اختيار أعضاء شركة المستقبل بناء على مهاراتهم وانجازاتهم البارزة في أنشطة أندية الجامعة وتم تهيئتهم والعمل على تطوير مهاراتهم ليكونوا مدراء في أقسامهم . كما أن هدفنا الأساسي بناء مهارة التعلم المستدام والمعرفة في روح أعضاء الشركة

اتفاقيات هدفها تطوير مهارات أعضاء الشركة

تهيئة فريق العمل عن طريق حضور جميع الورشات التي تقدمها فرصة للإبداع الشبابي في مجال قيادة الأعمال والتسويق مجاًناً.

تمنح اللجنة الشبابية بنادي النهضة الاستشارة والمساعدة في التواصل مع المختصين ورواد الأعمال بالبريمي.

يقوم مركز الابتكار بتدريب مدير تطوير المنتج التقني وتوسيع مداركه في مجال البرمجة وإنترنت الأشياء.



هيكل الشركة



مشاركات ساهمت في بناء شخصية أعضاء الشركة

ورشة كيف أسعار المنتجات والخدمات (إنجاز عمان)

ورشة كيف أصبح رائد أعمال (الدكتورة سوسن)

زيارة مركز الشباب لوزارة الثقافة والرياضة والشباب

للتعرف على طرق التعاون والاستثمار في (إي - دكان)

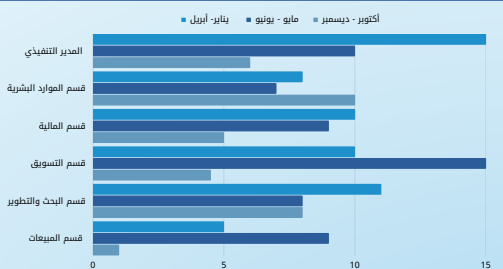
زيارة مركز الابتكار وصناع عمان في جامعة السلطان قابوس

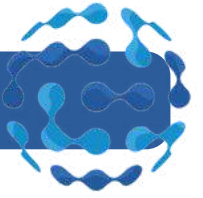
لقاء عمل مع الأستاذ قيس المعمري , مدير العمليات في عماتل

بناء العلاقات والتعارف بين أعضاء الشركات الطلابية الأخرى في معرض انجاز.

حضور ملتقى الاستثمار والشركات الناشئة لهيئة تنمية المؤسسات الصغيرة والمتوسطة.

تقييم متوسط أداء الاقسام في الشركة





الفارق بين المستحيل والممكن يتوقف على عزيمة المرء وإصراره محمد علي كلاي

يؤمن فريق البحث والتطوير بالشركة بأن هنالك حاجة ماسة لدراسة مشاكل جميع العربات الموجودة في السوق وإيجاد حلول فعالة لها وتطويرها من الناحية التقنية لتواكب التطور الحديث وتحقيق رؤية عمان ٢٠٤٠

ادارة المخاطر

الخطر والحل:

توفير القطع اللازمة للتصنيع في الوقت المناسب

تم توقيع اتفاقية تعاون مع شركة لتوفير القطع الالكترونية بسعر الجملة وتوصيلها في غضون 28 ساعة

قلة خبرة أعضاء الشركة لاختلاف تخصصاتهم عن مجال عملهم

توقيع اتفاقية تعاون مع فرص للإبداع الشبابي واللجنة الشبابية بنادي النهضة لتدريب وتأهيل الأعضاء للعمل في الشركة

احتمالية الخسارة وعدم الحصول على أرباح في بداية تأسيس الشركة

زيادة رأس المال إلى 3 أضعاف رأس المال الحقيقي لتحمل الخسائر وتفادي انتكاسات الشركة والدخول في الديون

المشكلة والحل

المشكلة:

- غياب الخصوصية والامان
- الاستهلاك الكبير للوقت والمال
- ارتفاع نسبة حدوث السرقة فالمطارات
- انسكاب السوائل يؤدي الى تلف المنتجات
- غياب الاستقلال الذاتي عند كبار السن وذوي الاحتياجات الخاصة اثناء استخدام العربات

الحل:

جهاز على هيئة عربية يتم تركيبه على اي نوع من أنواع السلات

يحتوي على الميزات التالية:

- خاصية تتبع
- ذاتي القيادة
- نظام تفادي العقبات
- خاصية حساب الوزن
- اشعار عند تسريب السوائل

نموذج العمل التجاري

الشركاء الرئيسيين	الانشطة الرئيسية	عرض القيمة	علاقة العملاء	شرائح العملاء
SA سكر شركة سينسر شركة الريم للبطاريات	التصميم التصنيع التسويق البيع والتوزيع البحث والتطوير	آمنه نظام تتبع تقلل الجهد ذاتيه القيادة تحقق الاستقلال سهلة الاستخدام مناسبة لكبار السن وذوي الاحتياجات الخاصة	العملاء=عائلة لشركة المستقبل الاخذ برأي العميل خدمة العملاء اللطيفة التغذية الراجعة والميانة العميل شريك فالبحت والتطوير	B2B المخازن المطارات المهرجانات مراكز التسوق مشروع الدكان الذكي B2G المشاريع الإنمائية في السلطنة (مدينة السلطان هيثم، بوليفارد الرذاذ، رمال يارك)
الموارد الرئيسية	هيكل التكلفة	مصادر الدخل		
الموارد المالية الموارد البشرية الموارد المادية (ادوات ومعدات) الموارد الفكرية(خصائص منتجاتنا وملكيته الفكرية	التكاليف التسويقية التكاليف التشغيلية التكاليف التأسيسية الكهرباء وماء واتصالات	صيانة تأجير المنتج بيع المنتج بالجملة		
	البحث والتطوير الالات المعدات الملكية الفكرية للمشروع تكاليف التصنيع والتوصيل والتغليف	خدمة التصميم الخاص خدمة تصنيع هيكل العربات الخاصة خدمة إعادة تدوير العربات القديمة		

تحليل المنافسين

العربات التقليدية	الحقيبة الذكية	عربانتنا	
B2B مراكز التسوق، المطارات، المخازن	B2C المسافرين في المطارات	B2B مراكز التسوق، المطارات، المخازن، المهرجانات B2G المشاريع الإنمائية	الفئة المستهدفة
قليلة التكلفة	<ul style="list-style-type: none"> نظام تتبع منع اصطدام ذاتية القيادة تواكب التطور الحديث 	<ul style="list-style-type: none"> ذاتي القيادة خاصية التتبع خاصية حساب الوزن إشعار عند تسرب السوائل تواكب التطور الحديث نظام تفاعلي العقب يتم تحويلها لأي نوع من أنواع العربات بمجرد وضع السلة عليها بطاريات آمنه تتحمل درجات الحرارة المرتفعة والضغط الجوي المرتفع 	نقاط القوة
<ul style="list-style-type: none"> غير متطورة يصعب التحكم بها عند زيادة الوزن غير مناسبة لكبار السن وذوي الاحتياجات الخاصة عربات المطار قد تتعرض لسرقات 	<ul style="list-style-type: none"> بطارية غير آمنه في الضغط الجوي المرتفع تقتصر على حقائب السفر تحتاج الى شحن عالية التكلفة 	<ul style="list-style-type: none"> عالية التكلفة تحتاج الى شحن 	نقاط الضعف
لا يوجد	بطارية ليثيوم أيون	VRLA Battery	البطارية
لا يوجد	قابلة للاشتعال والانفجار	لا يوجد	الخطر

ارتباط شركة المستقبل برؤية عمان ٢٠٤٠

ينبغي لنا جميعاً أن نعمل، من أجل رفعة هذا البلد وإعلاء شأنه وأن نسير نحو الارتقاء به إلى حياة أفضل
هيثم بن طارق ، سلطان عمان

أهداف الشركة التي تتماشى مع رؤية عمان ٢٠٤٠

محور البيئة مستدامة

بيئة آمنة نظمها فعالة و متزنة .
تحاول شركة المستقبل استخدام القطع الآمنة التي لا تضر البيئة فالبطاريات المستخدمة تكاد أن تكون صديقة للبيئة حيث أنها تتحمل درجات حرارة عالية وضغط جوي مرتفع فلا تنفجر عند تعرضها لهذه العوامل



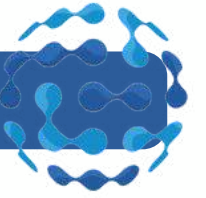
محور الاقتصاد والتنمية

منتج متنوع ويقوم على الابتكار وتكامل الأدوار وتكافؤ الفرص. تسعى شركة المستقبل أن تكون سبب من أسباب قيام الاقتصاد العماني الذي يحقق الاستدامة المالية ومنتجاتها قائمة على التقنية الحديثة والابتكار، كما أن الشركة تأسست على كفاءة إدارية عمانية متحددة وقيادة اقتصادية

محاور الانسان والمجتمع

معترز بهويته ، مبتكر ومنافس عالمياً ، ينعم بحياة كريمة ورفاه مستدام . .
تسعى شركة المستقبل دائماً لأن تكون شريكة فالبحت والتطوير والتعلم المستدام والاعتزاز بالهوية العمانية حيث تسمية منتجنا (عربانتنا) وهو الاسم المحلي لكلمة عربة من ما يمنح العالم التساؤل عن معنى الكلمة وارتباطه بالفكرة المبتكرة التي تنافس الأسواق العالمية





التسويق الجيد يجعل الشركة تبدو ذكية بينما التسويق الرائع يجعل المستهلك يشعر ذكيا.
جو شير نوف

تحليل SWO



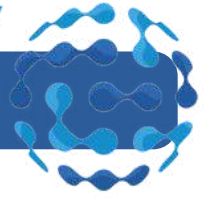
المزيج التسويقي



تكلفة المنتج الواحد-30 ريال عماني		
السعر	هامش الربح	البيع بالجملة
ريال 45	50%	البيع بالجملة
ريال 20 عماني (تدفع مره واحد في كل سنة)		الصيانة السنوية
يبدأ من 50 ريال للعربات ذات الحجم أقل من 0.5 متر مكعب وتريد سبة 20 لكل 0.25 متر مكعب (تدفع قيمة التصميم مره واحدة لكل تصميم)		ختم التصميم الخاص

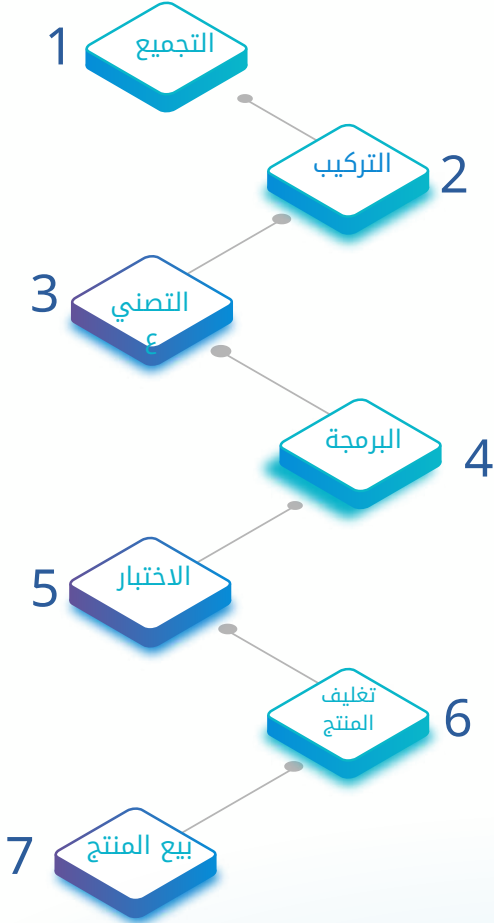
الخدمات الاخرى:

- الصيانة الدورية
- اعادة تدوير العربات التقليدية باضافة الجهاز
- محاكاة العربة بالواقع الافتراضي التفاعلي عن طريق VR
- تصميم خاص للمستهلك ثلاثي الابعاد يسمح له بتحديد حجم العربة والميزات الاضافية التي تناسب مهم العربة



لا تطلب سرعة العمل بل تجويده لأن الناس لا يسألونك في كم فرغت منه بل ينظرون إلى إتقانه و جودة صنعه أفلاطون

خطة الانتاج



اتفاقيات ساهمت في تسهيل عملية الانتاج

توب تكنو

توفير القطع الالكترونية بسعر الجملة

نول لتوصيل

توفير وسيلة نقل آمنة لتوصيل المنتج خلال ٤٨ ساعة

جامعة البريمي

توفير مختبرات هندسية كبيئة عمل آمنة لتصنيع المنتج

SA stickers

توفير تغليف للمنتج لضمان سلامة المنتج

مركز لبريمي للابتكار

توفير الدعم التقني والمساهمة في البحث والتطوير للمنتج

شركة الريم للبطاريات

توفير بطارية آمنة بالمواصفات الخاصة بالمنتج

الاستدامة:

- الاستدامة الاقتصادية؛ توفر الشركة عائد مالي يعود بالنفع على اعضاء الشركة والاقتصاد العماني
- الاستدامة البيئية؛ بطاريات تكاد تكون صديقة للبيئة تتحمل الضغط ودرجات الحرارة المرتفعة
- الاستدامة المجتمعية؛ شركة المستقبل توفر فرص عمل للعمانيين في اقسام مختلفة
- منتجاتنا تساعد على منح الاستقلال لذوي الاحتياجات الخاصة وكبار السن

VRLA Battery

Camera module



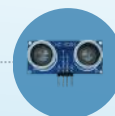
Lidoer scanner



Motor driver



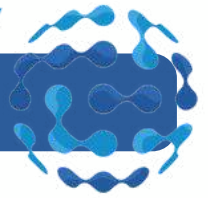
Ultrasonic sensor



المكونات الرئيسية للعربة



تصميم عرباتنا



قسم المالية

لا مال لمن لا تدبير له علي بن ابي طالب

السنة الاولى بدأت مع انطلاق برنامج الشركات(انجاز عمان) وباتباع خطة انجاز لتأسيس الشركات الفعالة بدأت مرحلة تجهيز المنتج خلال شهر مارس وتم بدا عملية البيع في شهر ابريل الى شهر يونيو عام 2023

هامش المساهمة

٤٥ ريال	سعر البيع (التكلفة +٥٠%)
٣٠ ريال	تكلفة المنتج(تكلفة المكونات)
١٥ ريال	هامش المساهمة للوحدة الواحدة

صافي الربح

القدرة	عدد الوحدات المباعة	إجمالي المبيعات	التكلفة	هامش الربح الاجمالي
أبريل - يونيو	٩ قطع	٤٠٥	٢٧٠	١٣٥
	٢ تصميم خاص	١٢٠		١٢٠
المجموع		٥٢٥	٢٧٠	٢٥٥

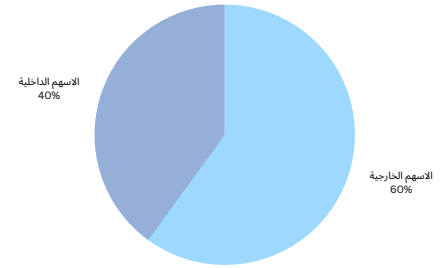
السوق الذي تنوي تغطية خلال خمس سنوات القادمة:

- مطارات عمان
- مشروع بوليفارد الرذاذ
- مشروع الدكان لعمانتل
- مدينة الخزائن الاقتصادية
- محلات ومخازن مدينة السلطان هيثم

التكلفة التأسيسية:

- شراء المعدات
- الملكية الفكرية
- تكاليف التسويق

العملة	قيمة السهم
الدولار الامريكي	10USD
الريال العماني	3.85RO
الدرهم الاماراتي	36.72AED
الين الياباني	1389.50JPY
اليوان الصيني	71.11



عدد الأسهم: 250
قيمة السهم الواحد 3.85 ريال عماني

مصادر التمويل المتوقعة

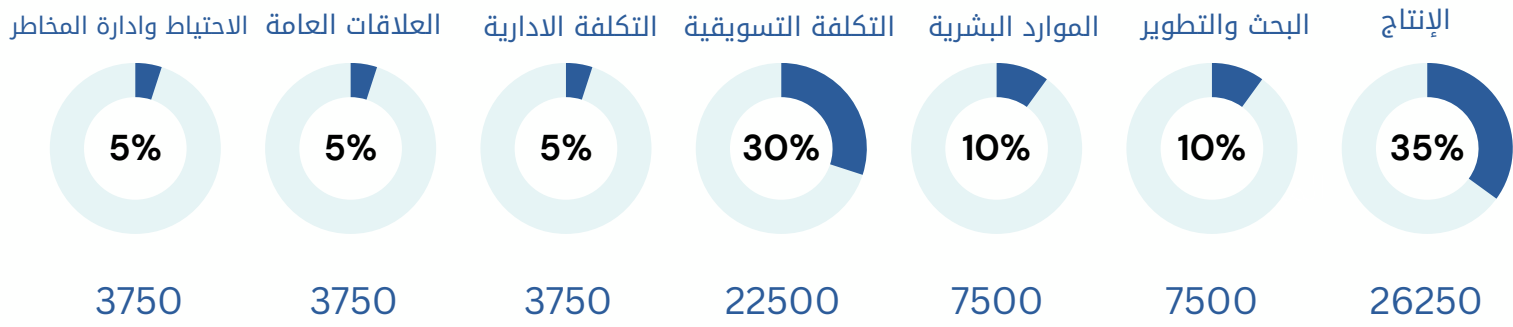
- البنوك التجارية
- الوطنية للتمويل
- بنك التنمية العماني
- هيئة تنمية المؤسسات الصغيرة والمتوسطة
- الشركات الداعمة للشركات الناشئة(عمانتل, نفط عمان)

فرضيات الخطة المالية

- إفترضنا أن سعر المنتج لا يتغير من عام لآخر
- إفترضنا أن الزيارات السنوية في حجم المبيعات 10%
- إفترضنا أن التكلفة ثابتة سنوية لا تتغير من عام لآخر، ماعدا الرواتب
- افترضنا أن نسبة الزيادة السنوية في الرواتب وتكاليف التسويق 5%
- افترضنا ان السنة الأولى هي 2024 بعد انتهاء رحلة انجاز عمان

أهداف الاستثمار:

- زيادة رأس المال طويل الأجل وتطوير منتجات الشركة والتعامل مع المخاطر
- **تحتاج الشركة المستقبل الى الاستثمار لتتمكن من:**
- البحث والتطوير
- التوسع الى أسواق جديدة
- توسيع القدرات التصنيعية
- تطوير الشركات الاستراتيجية
- توظيف وتطوير الموارد البشرية
- تسجيل رخصة تجارية وفتح مصنع
- التوسع في منتجات الشركة(تطبيق, منتجات أخرى وخدمات)
- تغطية المصروفات الشهرية مثل الرواتب والايجازات والفواتير



قائمة الدخل المتوقعة لـ 4 سنوات:

السنة الرابعة	السنة الثالثة	السنة الثانية	السنة الاولى	قائمة الدخل
1997	1815	1650	1500	عدد الوحدات
187718	81675	74250	67500	المبيعات
115826	54450	49500	45000	تكلفة المبيعات
71890	27225	24750	22500	هامش الربح
				تكاليف التشغيلية
200	200	200	200	الإيجار
5325	5071.5	4830	4600	الرواتب
2315	2205	2100	2000	التسويق
2000	2500	3000	3500	مصاريف أخرى
9840	9976.5	10130	10300	اجمالي
62052	17249	14620	12200	صافي الأرباح

قائمة التدفقات النقدية

السنة الاولى	السنة الثانية	السنة الثالثة	السنة الرابعة	
255	12075	40444	100496	الرصيد المراحل
67500	74250	81675	187718	الإرادات
0	0	0	0	القروض
67725	86325	106870	230161.5	مجموع التدفقات النقدية الداخلة
				التدفقات النقدية الخارجة
45000	49500	54450	115826	تكلفة المبيعات
10300	10130	9976.5	9840	تكاليف التشغيل
350	1500	0	0	شراء الأصول الثابتة
55650	61130	64427	125666	مجموع التدفقات النقدية الخارجة
12075	25195	42444	104496	صافي التدفقات النقدية

مستقبل شركة المستقبل

السنة الاولى

- بيع 100 عربة ذكية
- تسجيل الشركة في وزارة التجارة
- الحصول على دعم مالي لزيادة رأس المال
- توقيع شراكات مع مستثمرين داخل السلطنة
- تسجيل براءة اختراع وملكية فكرية للشركة
- ايجاد مقر خاص لعمل الشركة بعيدا عن الجامعة

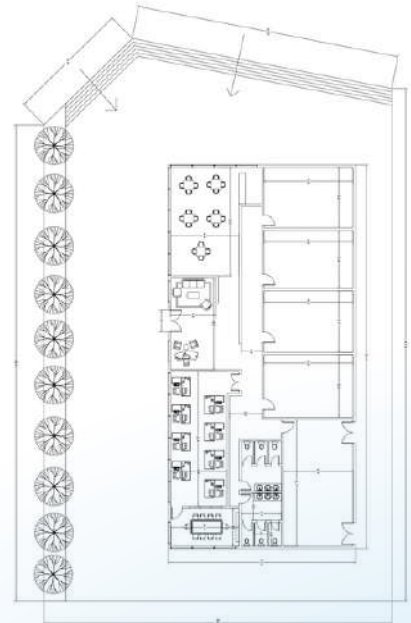
السنة الثالثة

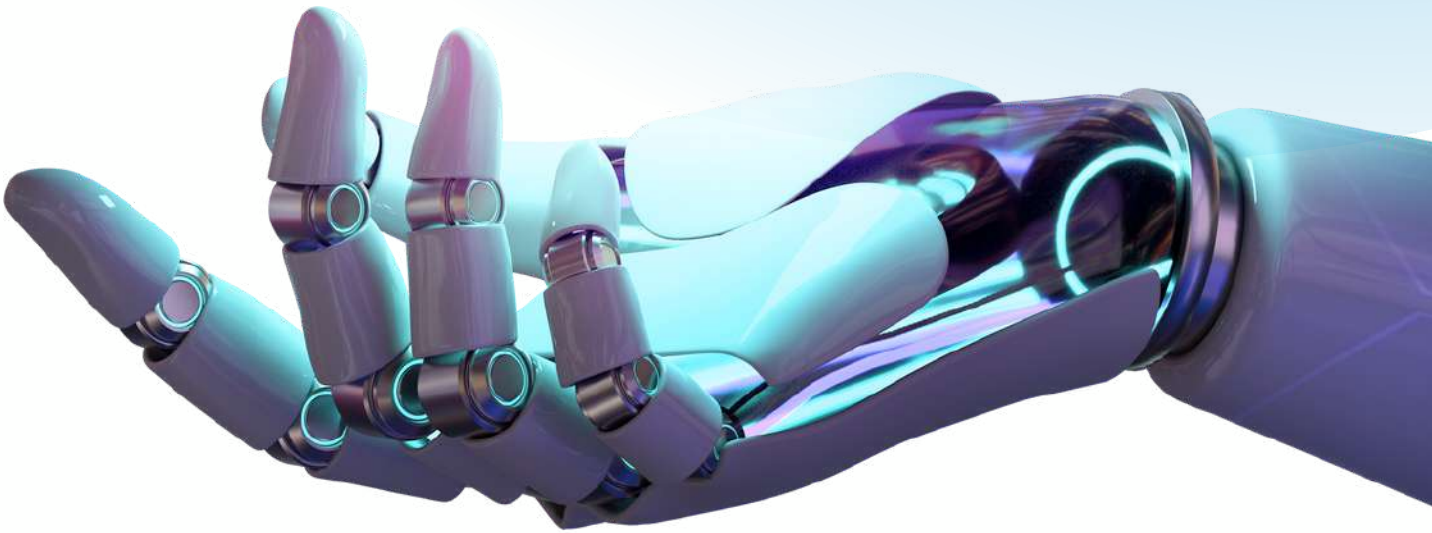
- انتاج المنتج بأحجام مختلفة
- تحديد فكرة المنتج الثاني لشركة
- توقيع اتفاقيات مع مستثمرين من دول الخليج
- تأسيس أول فرع رئيسي ومقر عمل لشركة
- ادخال المزيد من الخبرات البشرية الى طاقم الشركة
- التوسع في المنتجات التسويقية لشركة

السنة الخامسة

- انتاج وبيع المنتج الثاني لشركة
- تصدير منتجات الشركة لخارج السلطنة
- وجود المنتج في اكثر من 200 مركز
- انشاء مصنع متكامل لتصنيع منتجات الشركة

تصميم مصنع شركة المستقبل





to_mellion



tomellion.om@gmail.com



+986 7722 9360